세무모배의포트

세무사무소를 위한 혁신 & 경쟁력

고객에게 우리 세무사무소는 어떤 이미지로 남을 것인가?



세무 시장의 환경 변화 및 세모리포트 출시 배경

방어만으로는 계속 이탈되는 고객을 잡을 수 없다.

공격은 최고의 방어, 우리 세무사무소만의 차별화를 만들어야 한다.







이슈 과제

가격경쟁으로 AI 기장서비스를 이길 수 없습니다. 차별화된 "스마트 세무 서비스"로 차별화 해야 합니다.

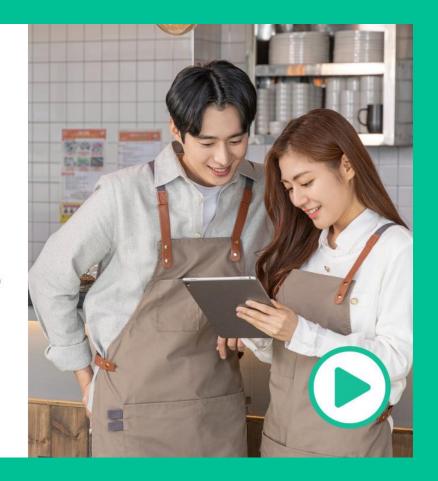


매월 세무사님의 프리미엄 보고서로

소상공인 사장님의 성장을 돕는다

시[편리포트

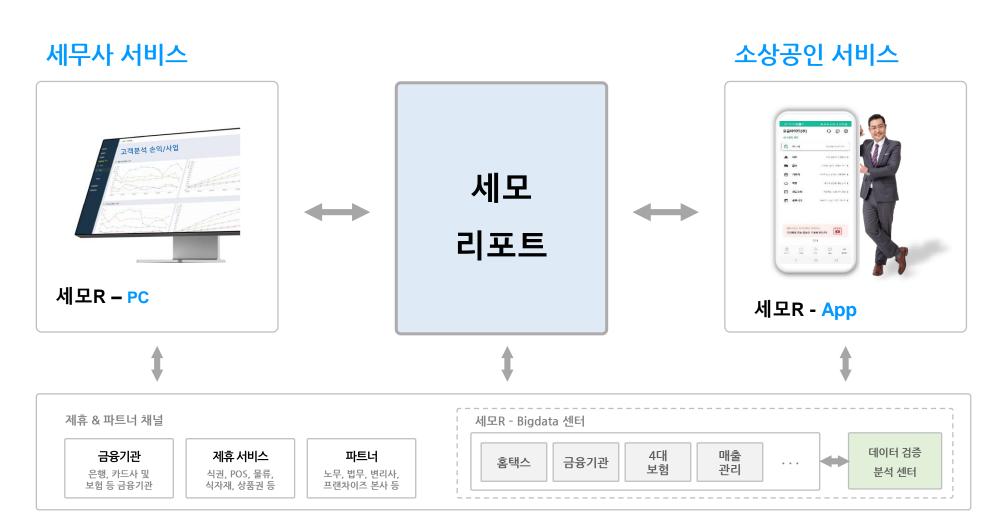
사장님이 선정한 **1등 보고서**는 무엇이 다를까요?



세모리포트 : 세무사 서비스 + 소상공인 서비스

세무사를 위한 프리미엄 세무서비스 플랫폼

세모리포트는 소상공인 및 세무사 경영, 세무 통합 지원에 필요한 <mark>세무사 서비스 12종과 소상공인 전용 App을 통한 10종</mark> 서비스로 구성되어 있으며, 세무사무소에서 매월 고객의 최신 정보를 수집해서 소상공인 사업 분석 보고서를 자동 생성하고, 자동발송 설정을 통해 고객별 보고서를 카카오톡 또는 전용앱 발송을 통해 고객이 손쉽게 제공 차별화된 <mark>세무사무소 전용앱을 통해 수임처 서비스를 혁신하세요</mark>



세무사 서비스 (세모R - PC)

세무사 서비스는 세무업무 혁신 10가지 기능과 매월 8개 기관, 25종의 데이터를 자동수집 분석해 9종의 프리미엄 보고서 자동으로 생성 및 발송하며, 세무사무소 전용 App 및 카카오톡 메시지를 소상공인 사장님의 경영을 지원 합니다. 또한 대시보드를 통해서 간편하게 확인하고, 거래처 분석 및 이슈를 사전에 파악 관리할 수 있다. 매월 보고서는 자동발송 설정에 따라 거래처별 매월/분기/반기, 사업자 종류 및 유형에 따라 자동 발송 된다.



증빙 자동 수집

- 세금계산서
- 계산서
- 신용카드 현금영수증
- 은행 계좌 내역
- SNS 매출 (배달)
- 급여/원천세
- 4대 보험

고객 분류 관리

- 그룹 관리
- 업종별 관리
- 보고서 그룹 관리
- 기장 형태별 관리
- 기업 유형 관리
- 수익 관리
- 우량 고객 관리

세무사 특화 기능

- 로고 등록
- 카카오 채널 연동
- 보완 인증
- PDF 저장 기능
- 리스크 알림 기능 (신고 누락 방지)

신고 내역 조회

- 예상 부가세 내역
- 세금 납부 내역
- 원천세 신고 내역
- 추정 손익 분석
- 매출/매입 신고
- 수출입 명세서

증빙 관리

- 계좌 입출금 내역
- 영수증 관리
- 매출 내역 관리
- 매입 내역 관리
- 적요 내역 공유
- 처리 결과 공유

마케팅 지원

- CRM 고객관리
- 브릿지 페이지
- 부가세 절세 분석
- 디자인 파일
- 마케팅 지식
- 신규 고객 지원 (제휴사 유입)

거래처 관리

- 전용 App 제공
- 간편 채팅 상담
- 증빙 요청 관리
- 거래처 상태 관리
- 월 결산 리포트
- 손익 보고서

보고서

- 사업분석보고서
- 매출/매입 보고서
- 매출장/매입장
- 인건비 보고서
- 예산 부가세 보고서
- 부가세 분석 보고서
- 영수증 보고서

기타

- 상시 무료 업데이트
- 고객 피드백
- 거래처 무료 상담
- 쉬운 사용자 UI/UX

소상공인 서비스 (세모R App)

소상공인이 필요한 리포트, 세금, 금융, 소통 핵심 4가지 기능을 통해 소상공인의 경영, 세무, 인사 노무 등을 통합 제공 12개 차별화 기능은 세무사무소와 소상공인이 매달 수행하는 업무를 쉽고 간편하게 해결해 준다.

특히, 세무 업무에 필요한 증빙자료 수집 및 사장님과의 소통, 계좌관리 및 세무와 경영을 손쉽게 할 수 있습니다.

세모R 모바일 App 은 세무사가 제공하는 소상공인 "사장님을 위한 손안의 경영, 세무, 인사/노무 통합 서비스" 입니다.



🔛 리포트



- 1 사업, 경영, 세무 정보
- 2 매월 보고서 8종 제공
- 3 알림 : 급여, 세금일정 등

♬️ 세무/증빙



- 1 수기 영수증 촬영 보관
- 2 경조사, 수기 계산서
- 3 증빙 세무사 자동 전송

₽ 금융



- 1 사업용 계좌관리
- 2 간편송금, 거래처/직원
- 3 카드 내역 관리 (용도)

··· 세모톡

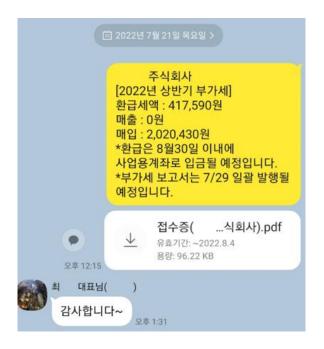


- 1 고객 & 세무사 전용 채팅
- 2 소통 이력 관리
- 3 충분한 용량의 파일 첨부

세무사무소 브랜딩

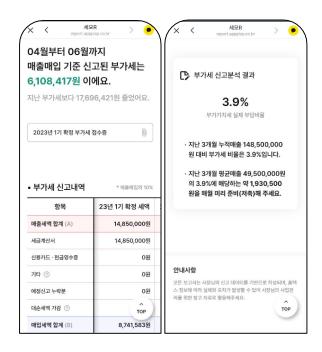
고객에게 어떤 이미지로 기억되고 싶으신가요?

기존 방식 세무사무소



옛날 방식으로 일하면서 트렌드를 잘 못 따라 갈 것 같은 사무소 VS

세모리포트 활용 세무사무소

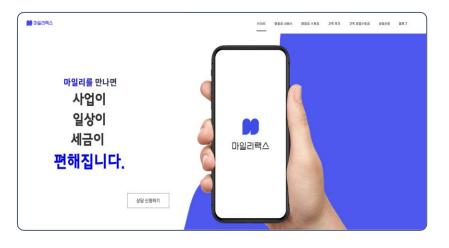


최신 트랜드에 따라, 쉽고 스마트하게 관리해주는 사무소



세모리포트 브랜딩 활용

① 홈페이지 / 블로그



② SNS (인스타, 페이스북)



③ 보도자료



④ 카카오톡 채널 & 보고서 발송



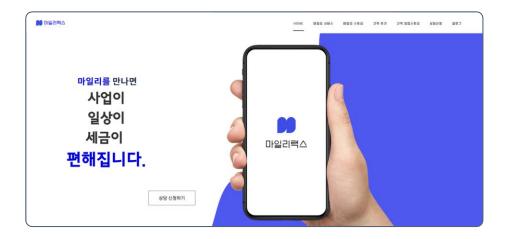


① 홈페이지 / 블로그

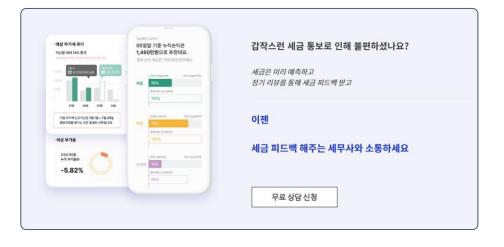
홈페이지에 "00보고서" 추가를 통해

스마트 App : 고객의 경영, 세금을 매월 관리해주는 서비스 추가

무료상담신청 버튼 -> 세모.CRM 연결





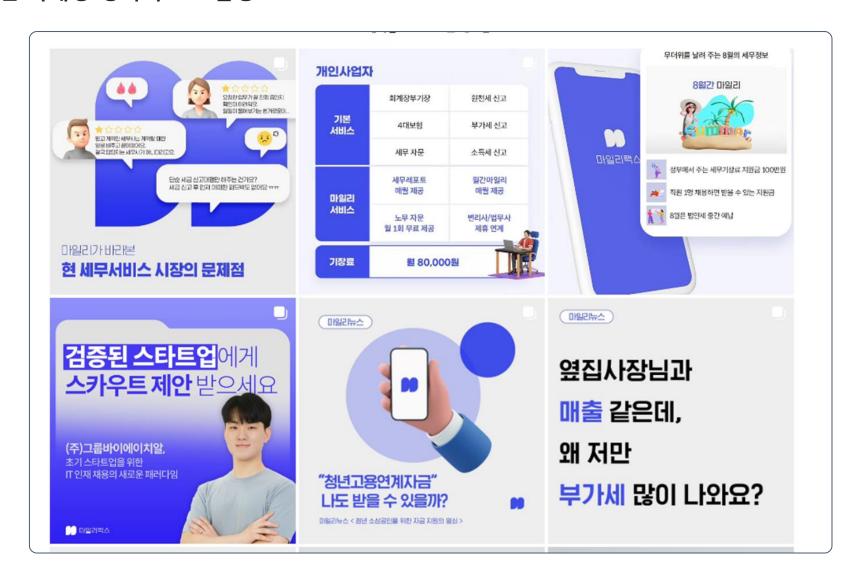






② SNS (인스타그램 등) 마케팅 활용

세모리포트 "<mark>동반성장그룹</mark>"에서 마케팅 및 디자인 지원 활용해 온라인 마케팅 정기적으로 발행



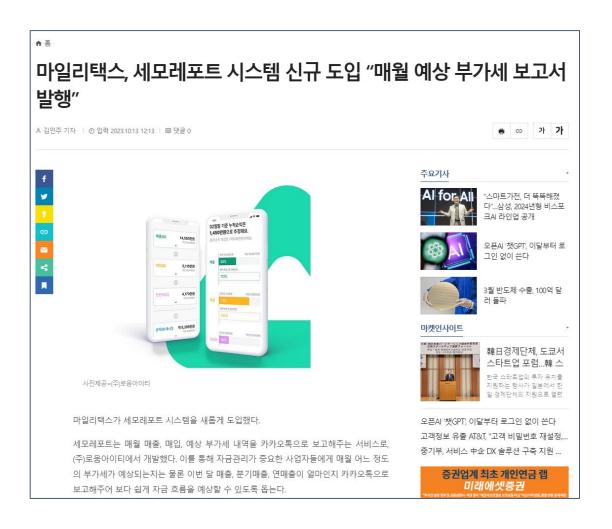


③ 보도자료 홍보

신문 보도자료를 통한 대외적 인지도 효과 상승

고객은 세무사무소의 활동을 모르는 것 같지만,

노력, 발전하는 세무사무소로 고객의 인식이 변하게 된다.





④ 카카오톡 채널 & 보고서 활용

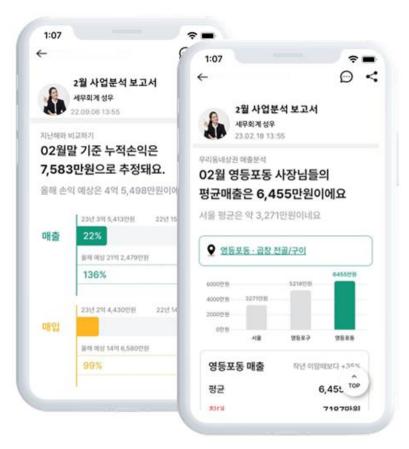
채널 신규 추가 메시지

(첫인상이 가장 중요)



프리미엄 월보고 서비스

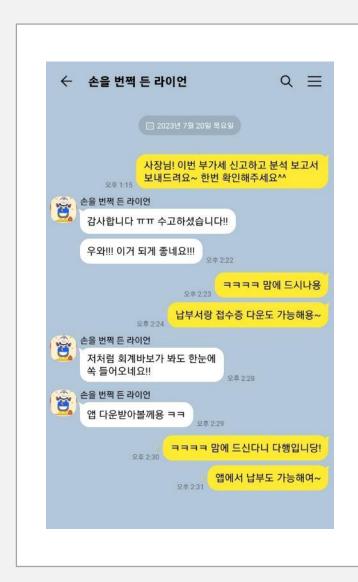
(특별한 세무서비스)



매월 카카오톡 채널, 전용 App 보고서 자동발송 (리포트에서 채널 상담과 연결 가능)



세모리포트 보고서, 리얼 고객 반응



우와 다른 세무사무소에서는 받지 못했던 서비스에 감동 했어요

거래처 사장님에게 부가세 신고분석 보고서를 보내 드렸는데, 사장님께서 너무 좋아하시면서 감사하다고 말씀하셨습니다.

"감사합니다 ^ 수고하셨습니다!!

우와!!! 이거 되게 좋네요!!!! "

"저처럼 회계 바보가 봐도 한눈에 쏙 들어오네요!!"

"이런 좋은 보고서 처음 받아봐요 ㅋㅋ"

예전 세무사무소는 어떻게 세금 나오고, 어떻게 구성되었는지 전혀 알려주는 게 없었는데 ...

세무사무소와 팀장님을 잘 만난 것 같아요, 감사해요

고객이 느끼는 우리 세무사무소의 모습!!!

- 1. 월별 매출, 매입 확인 가능
- 2. 매일 계좌 잔액 확인 가능
- 3. 월별 부가세 예상 가능
- 4. 월별 이익 산출 가능
- 5. 민원증명 신청 및 자동발송



스마트하다 똑똑하다 열심히 한다 고맙다

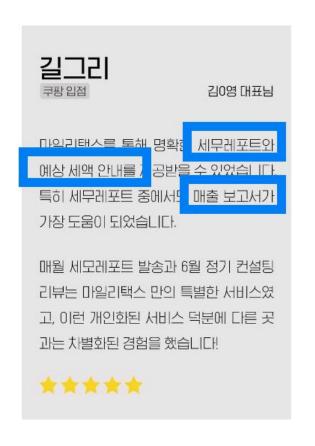


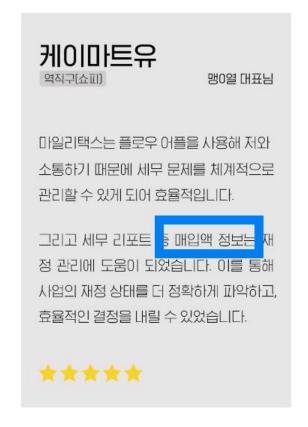


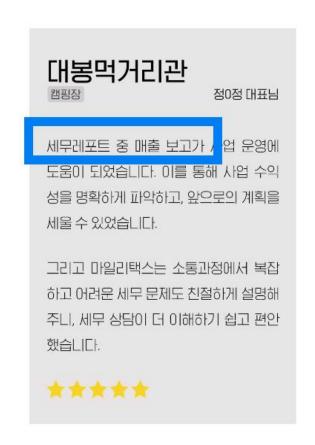
고객설문조사 결과 , 고객만족도 향상 1

세무사무소 2023년 고객 만족도 조사 (강효정 세무사)

→ 고객 피드백 긍정적 : 체계적, 지인 추천, 도움 된다 등







세모리포트, 차별화를 통한 가격 전략

▶ 전략 1) 저가경쟁과의 차별화 2) 수임료 상향 3) 수임료 하락 방지



세모리포트 소개

세무사 선정한 세모리포트 특화 기능!

세모리포트 5가지 핵심기능



1 고객 분석 Dashboard



2 프리미엄 보고서 (6종)



직원관리 (급여, 입퇴사 등)



4 / 민원 증명 자동화

5



간편 송금 & 금융



1. 고객 분석 Dashboard

고객 정보를 미리 알고, 파악할 수 있다면, 모든 고객은 동일하지 않다!



1. 고객 분석 Dashboard

세무사무소 전체 고객의 손익, 매출, 매입, 급여, 세금 현황 및 동종업종, 차트 및 월별 분석을 통해 고객의 현재 및 연간 추세 예측 가능 고객 분류 (핵심고객), 상담 업무 편의 증대



Dashboard 기능

요약 분석

손익: 전년대비, 추세

매출 : 올해 예상 및 추세

매입 : 비용 현황

원천세 : 직원, 인건비 부가세 : 예상 및 실적

배달 : 매출, 세금신고

매입/매출장

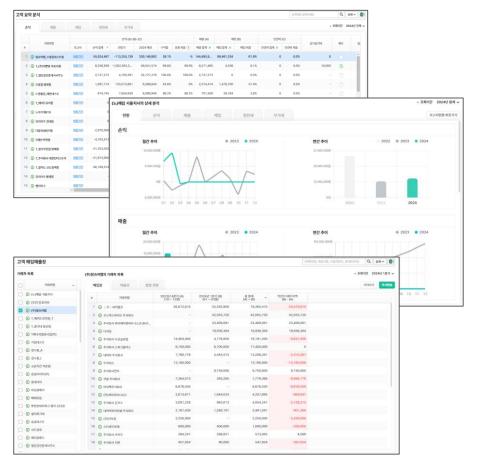
거래처별 현황 관리 분기/반기 현황 검토 고객 검토 보고서 발송 전기 대비 차액 현황 증빙 누락 방지 효과

상세 분석

월별 상세 현황
거래처별 세부 현황
보고서 발행 연동
항목별 현황
그래프를 통한 쉬운 안내

차트 분석

주요 항목별 그래프 그래프 추세 분석 현황 요약 PDF 기능 3개년 비교





핵심 고객 구분은 왜 필요할까?

- 고객 유형 및 분류별 손익, 매출 한눈에 파악

[파레토의 법칙]



백화점, VVIP 핵심고객에 집중한다! 핵심 고객 20%, 80% 매출 차지

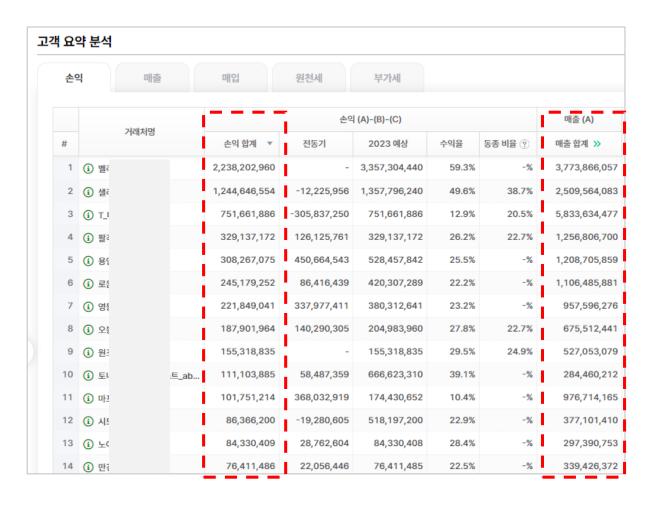




핵심 고객 선별 및 추세 관리

이익, 매출이 많은 거래처 찾기

- 01 고객이 원하는 결산의 목표 -> 세금이라는 현금 유출 규모 예상
- 02 매출(이익) 많은 거래처 우선 결산 -> 법인세(소득세) 세액의 예측
- 03 위험고객사 (세액이 갑자기 증가한) 선별
 -> 대면, 비대면 미팅을 통한 절세 PLAN,
 감사 대상 고객사 선별
- 04 법인 전환 -> 영업권, 지재권, 퇴직플랜
- **05** 절세 PLAN -> 고용증대, 창벤중, R&D



고객이 원하는 것 : 세금 신고만 아니라, 사전에 안내 및 절세 대응의 케어 받고 싶다



고객 상담 및 업무 파악이 쉬워진다!

한눈에 고객 Data 확인

■ 상세 검색

- 담당자별 : 본인 거래처 조회

- 계약상태, 사업자유형, 보고서 그룹, 업종 별

① 손익

- 전동기, 연말 예상, 동종비율

- 업종코드, 단순경비율, 표준소득율, 기준경비율

② 매출

- 매출 유형별 매출 현황 : 분기, 상하반기, 연간

③ 매입

- 매입 유형별 매출 현황 : 분기, 상하반기, 연간

④ 원천세

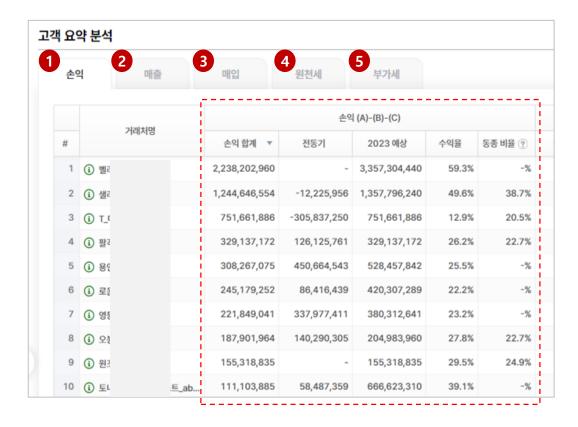
- 직원 유형별 원천세 : 근로, 일용, 사업, 퇴직, 기타

⑤ 부가세

- 신고분석 : 부가세 신고 데이터 기준

- 예상분석 : 예상 부가세 기준

고객 문의 시 간편하게 현황을 안내할 수 있습니다.





2. 프리미엄 보고서 (표준, 특화 보고서)

세무사무소는 매월 거래처별 1:1 맞춤 보고서 생성/자동발송 기능을 통해 손쉽게 거래처에 보고서 발송 기업 대표는 보고서를 통해 경영 현황 점검 및 전략 수립

소상공인 보고서 9종

- 1) 사업분석 보고서
- 2) 매출 보고서
- 3) 매입 보고서
- 4) 예상부가세 보고서
- 5) 매출장 보고서
- 6) 매입장 보고서
- 7) 인건비 보고서
- 8) 부가세 신고분석 보고서
- 9) 영수증 보고서

확장 보고서 (업종별 특화)

- 병의원 보고서
- 배달 업종 보고서
- 상권 분석 보고서
- 프랜차이즈 보고서 등

사업분석 보고서



매출 보고서



매입 보고서



부가세 예상 보고서



인건비 보고서



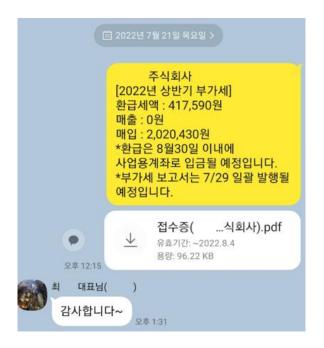
부가세 신고분석





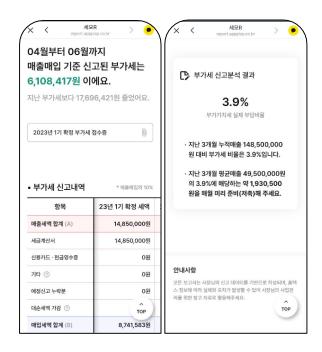
부가세 신고 후 어떻게 고객에게 안내하나요?

기존 방식 세무사무소



옛날 방식으로 일하면서 트렌드를 잘 못 따라 갈 것 같은 사무소 VS

세모리포트 활용 세무사무소



최신 트랜드에 따라, 쉽고 스마트하게 관리해주는 사무소



부가세 신고분석 보고서로 업무 혁신 및 고객만족도 향상

1. 활용 일정

16일

16일 오후

17일 이후

홈택스 자료 제공

예상 부가세 1차 안내

부가세 신고 분석 보고서 발송

홈택스 조회 가능일

판매/결제 대행 자료 들어 오는 일자(16일)

① 세모리포트 예상 부가세 보고서 생성 "실시간조회 실행"

② 보고서 발송 및 사전 리뷰 안내

① 부가세 신고분석 보고서 생성

메뉴: 보고서 생성 > "부가세신고분석 보고서"

- > "23년 부가세 (2기 확정) 분석 보고서" 클릭
- > 신고 완료된 거래처 선택 후 > "실시간 정보수집" 클릭

2. 미리 알려준다

3. 납부 안내 고객감동

및 업무감소

2023년 2기 확정 부가가치세 전자신고 안내사항

1. 주요 자료 조회서비스 제공 일정

미리채움 서비스 제공항목	제공 예정일
현금영수증 매출 · 매입, 화물운전자 복지카드 매입	1.1.
전자(세금)계산서 매출ㆍ 매입 내역	1.12.
신용카드 매출, 시업용 신용카드 매입 내역	1.13.
내국신용장 ㆍ구매확인서 전지발급액, 매입자납부특례 기납부세액	1.15.
판매 · 결제 대행 자료	1.16.

2. 세금비서 서비스 제공 안내

복잡한 신고서 항목을 직접 찾아 입력할 필요없이 단계별 질문에 답변하면 신고서가 자동으로 작성되는 세금비서 서비스는 1월 12일(금)부터 제공할 예정입니다

닫기

□ 하루동안 열지 않음

고객에게 대략적인 세금 예상 및 대비 누락 증빙 확인을 위한 안내

200 002 40	부가세 보고서		
- 사업장명	이로운 세모가게	항목	세역
- 과세유형	일반과세자	매출합계(A)	8,445,6462
- 누정기간	22.01.01 ~ 22.05.31	세급계산서	2,090,0001
		현금영수중	1,090,0001
김세모 사장님, 안녕하세요.		카드 · 제로페이	1,090,0001
22년 05월 예상부가세 5	보고서를 보내드립니다.	PG · 배달 · 쇼핑	1,090,0001
보고서 관련 또는 기타 문의사항이 있을 땐		중이세금계산서	08
언제든지 채팅으로 문의하	H주세요.	기타 ①	1,008,646
		매입합계(B)	4,827,6402
	○ 문의하기 >	세금계산서	690,000
		현금영수증	240,000
		카드	1,897,6409
 보고서는 어떤 기준으로 만들어지나요? 		중이세금계산서	2,000,0001
		공제합계(C) ①	1,061,6468
1월부터 05월까지		신용카드발행세액공제	962,0498
배출매입 기준 예상		의제매입세액공제	99,5978
8 ,757,615원환급 예정 지난달 예상액보다 560,300		예정고지세액(D) ③	291,537
	0,300원 늘었어요	예정 납부 세약 (A)-(B)-(C)-(D)	6,757,6152
전 대축보다 매인이	많아 한급 예상되어요!		

② 미리보기 및 검토 미리보기 클릭하여 보고서 내용 확인

③ 보고서 발송

"생성완료" 거래처 선택 후 "즉시 발송" 클릭하여 발송

④ 수정 신고 및 재발송

수정 신고 후 "실시간 정보 수집"을 실행합니다 새로운 보고서 생성 완료 → 고객에게 발송

미리 알려주는 손익, 세금으로 고객 만족도 향상



미리 알려주고, 법인세/종소세 대응 진행, 손익 및 매출이 높은 거래처에 결산 전에 미리 알려준다! 부가세 사전 안내로 고객 만족도 향상

손익	세금 상권			
지난해와 비교	^{하기} 기준 누적손익은	매출(A)	2억 860만원 작년 08월까지 2억 4,782만원	고객이 원하는 결산의 목표 -> 세금이라는 현금 유출 규모 예상
4,896만원으로 추정돼요. 올해 손익 예상은 7,345만원이에요.		•		02 홈택스 기준 매출, 매입, 인건비 DATA 집계 -> 현재까지 손익 집계, 예상 손익 추산
매출	23년 2억 860만원 22년 3억 9,655만원 52%	매입(B)	1억 436만원 작년 08월까지 8,389만원	03 매월 사업분석 보고서 전송 -> 대략의 손익 확인 가능
	올해 예상 3억 1,290만원 78%			04 고객의 NEEDS -> 매월 , 대략적인 손익의 확인
		인건비(C)	5,526만원 작년 08월까지 3,475만원	
매입	23년 1억 436만원 22년 1억 3,138만원 79%	~		
	용해 예상 1억 5,654만원 119%			
		손익(A-B-C)	4,896만원 작년 08월까지 1억 2,917만원	
		~		



부가세 신고분석 보고서 (고객감동 & 업무 감소)



매월 세무사무소에서 자동으로 거래처에 예상 세금 보고서를 발송하여, 세금을 미리 예측하고 준비할 수 있게 지원합니다.

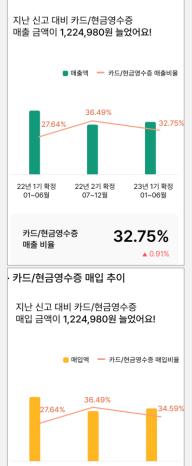


- ① 접수증, 납부서 바로보기 납부하기 -> 계좌번호, 금액이 자동으로 들어가 클릭만으로 끝
- ② 최근 3기 비교 매출, 매입, 예정신고, 확정납부 세액 항목별 설명 도움말





매출 매입 비교 그래프



99녀 9기 화전

99녀 1기 화저

카드/현금영수증 매출 추이







3. 급여관리 업무 절감 (급여, 입퇴사)

매월 반복되는 세무사무소와 사장님의 급여 업무를 자동화 및 세무 전용앱을 통해 쉽고 간편하게 처리 합니다 고객 만족도 및 직원 업무 효율 증가

▶ 급여.직원 자동화 시스템

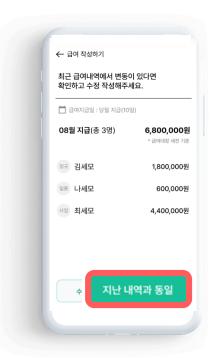




입/퇴사 급여대장 원천세 신고

고객은 모바일로 간편하게 확인, 급여관리







4. 매번 번거로운 민원서류 간편하게

소상공인 사장님이 사업하면서 가장 많이 찾는 "민원증명 8종" 자동발급서비스를 통해, 사장님 입장에서는 빠르게 즉시 발급처리 해주고, 세무사무소 직원입장에서는 번거로운 업무가 없어집니다.

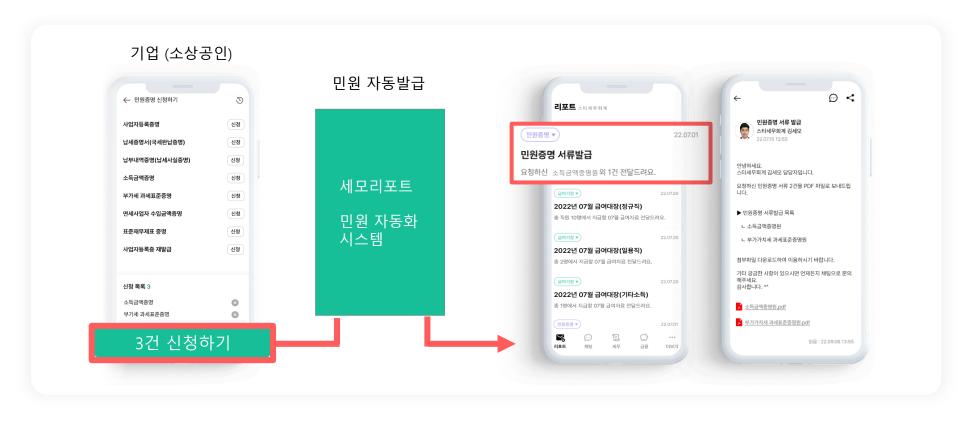
소요 시간

30분 → 2분

업무 절감

월 30건

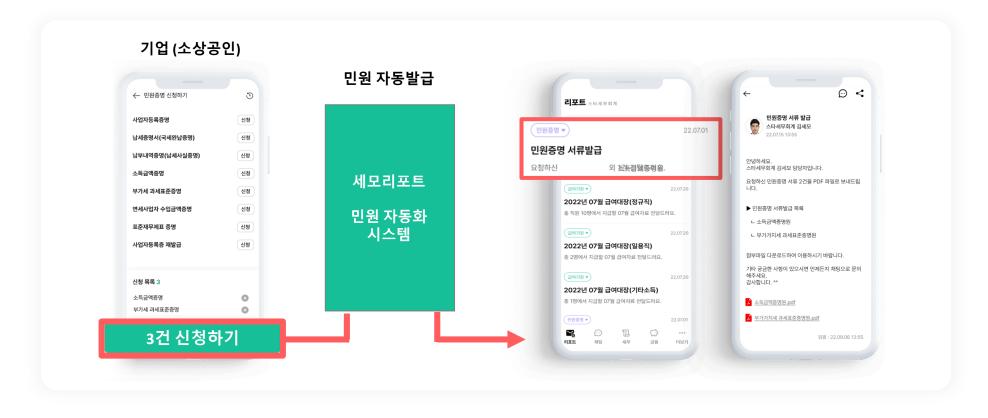
▶ 민원 자동화 시스템



4. 민원 증명 자동화

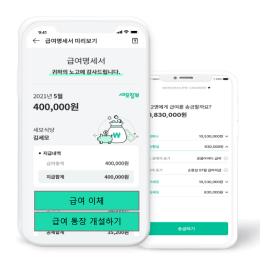
기업에서 가장 많이 찾는 "민원증명 8종" 자동발급서비스를 통해 세무사무소의 업무를 절감하고, 고객은 빠른 세무 서비스 이용 (금융기관 대출 및 정기 서류 업무 자동화 확대)

▶ 민원 자동화 시스템



5. 간편송금, 세금납부 기능

대표님의 간편송금 (급여이체, 매입증빙 거래처송금, 세금/공과금 간편송금 등) 세금 안내장에서 간편하게 납부 가능







금융 서비스

✔ 급여명세표 및 급여 간편이체

세모주치의가 드리는 급여명세서를 확인하고 급여이체를 선택하시면 , 직원관리의 계좌번호로 간편하게 이체가 됩니다.

✔ 세금 / 공과금

잊어버리기 쉬운 세금을 세모주치의가 알려드리고, 알림 내용에서 바로 이체가 가능합니다. 가산세는 이제 안녕!

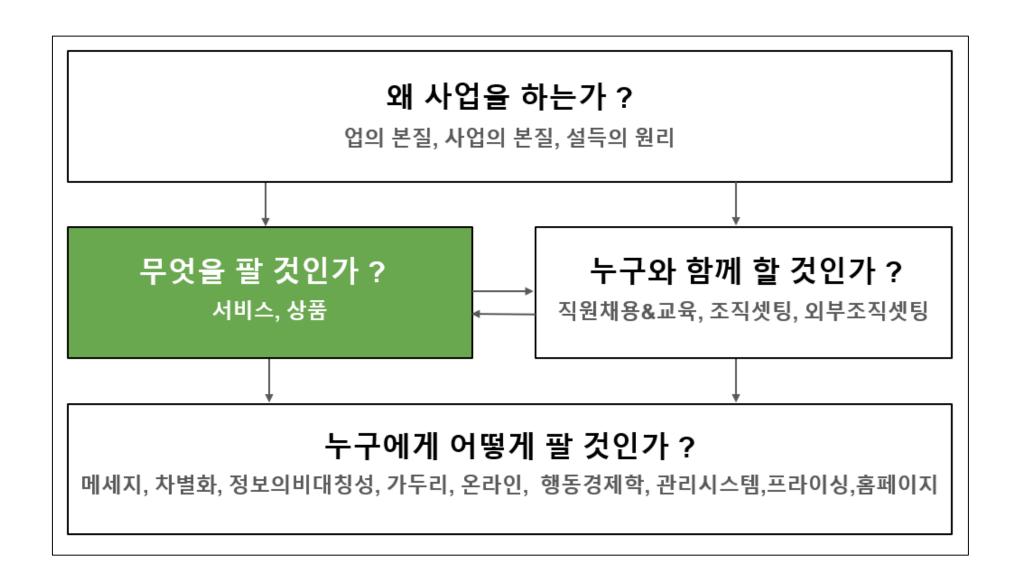
✔ 매입 증빙에서 거래처에 바로 이체

매입 세금계산서 확인 후 이체를 클릭하면 거래처에 결제대금이 바로 이체됩니다.



마케팅

우리가 고객에게 파는 것은 무엇인가?



우리 세무사무소만의 차별화 무기

경험하기 전까지는 다 똑같아 보이는 세무서비스

☞ 고객 : 어차피 신고때 신고만 해주는건 다 똑같지 않나요?
다른 곳은 기장료 6만원인데 왜 여기에 10만원을 줘야 하나요?

♣ 고객: 왜 당신에게 맡겨야 하는가?

고객눈에는 서비스가 다 똑같아 보이기에 가격차별화가 있는 곳을 찾아간다.

"절세 도와드릴께요." "<mark>잘 해드릴께요.</mark>" 다 똑같은 언어로 마케팅을 하고 있음 (낡은 마케팅 언어)



세모리포트가 있다면? 무기 하나가 더 생기는 것!

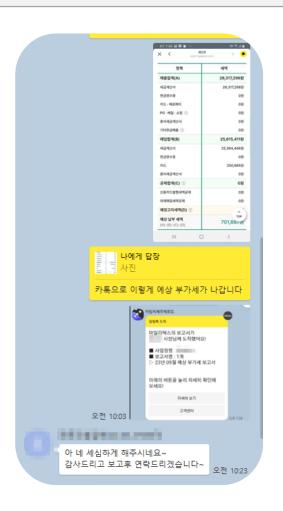


1년 만에 2배 성장한 세무사무소 비결

눈에 보여주는 보고서 샘플로 고객의 마음을 잡다









직원들 반응

처음 도입은 쉬울까?



직원들은 어떻게 생각할까?

▶ 세모 담당자를 통해 관리하고, 다른 직원은 고객분석 및 관리

유형 1. 찬성, 주도적 활용 유형 2. 긍정 반응, 미사용

- ▶ 회사 애사심 높음
- ▶ 고객에게 유용하다는 공감
- ▶ 회사 수익 향상 기여 직원

- ▶ 대부분 직원 반응
- ▶ 좋은 건 알지만, 실천 안됨
- ▶ 일이 늘어날까 걱정

유형 3. 적극 반대

- ▶ 본인 중심의 사고
- ▶ 영향력이 높은 직원
- ▶ 변화 및 새로운 것 싫어함

"세모 담당자 1명이 모든 보고서 발송관리, 다른 직원은 고객분석 활용"



세모리포트 담담자 하루 10분이면, 모든 보고서 발송 및 관리 가능 직원들은 본인 거래처 보고서 및 대시보드 조회 및 활용



잘 활용하는 세무사무소 - 직원 반응

♣ 홍O영 팀장

예상 부가세 보고서로 납부할 <u>세액을 미리 안내할</u> 수 있다는 점이 좋았고,

고객 요약 분석기능으로 모든 업체 현황을 한 눈에 확인할 수 있어 고객 관리가 편리합니다. **초** 김O주 팀장

사업분석 보고서와 매출매입 보고서가 전송되어 거래처에서 저희에게 따로 이익을 물어보지 않아도 확인이 가능 하다는 것과 부가세, 법인세 등 신고 때 홈택스에 집계된 자료를 확인가능하단 점이 좋습니다. ♣ 이O연 주임

대표님이 세모리포트로 증빙자료를 보내주기에

일일이 종이세금계산서 <u>종이증빙 요청을</u> 안 해도 되서 편리합니다.

🊨 박O민 주임

세모리포트를 사용하면서 업무 처리속도가 빨라진 것을 체감합니다.

사업용 카드, 신용카드를 한 번에 볼 수 있는 점과 월 1회 보고서를 보내는 점 등 본래는 하나 하나 처리해야 할 일들을 한 번에 처리할 수 있어 편리합니다. ☼ 천O은 수습세무사

거래처와의 수기증빙과 급여이체내역을 공유할 수 있는 점이 좋았고,

업체에서 부가세에 대한 <u>대략적인 안내가</u> 필요할 때도 보고서를 통해 편리하게 안내가능한 점이 좋았습니다. **♣** 김O진 대리

매달 매출/매입 자료를 간결한 보고서 형식으로 확인이 가능해서 좋습니다.

예외적 경우를 제외하고는 등록된 정보를 통해 데이터 자동수집 후 발송하는 시스템이라 추가적인 담당자의 업무부담도 거의 없다는 것도 장점인 것 같습니다.

고객이 말하는 세모리포트

직원이 말하는 세모리포트 이걸 왜 이제 알았을까 ?



클릭 (영상 시청하기)

세무사가 말하는 세모리포트 세모리포트는 미래다!



클릭 (영상 시청하기)

세모리포트 Why



Why, 세모리포트를 좋아할까?

세모리포트는 세무사의 성장을 지원합니다

1. 지속적인 업데이트로 좋아진다.

- 매월 새로운 기능 및 불편한 점 개선으로 계속 좋아진다
- 수출입 매출 적용, 배달, 병의원 매출 개발 중 등

2. 세무사 참여로 함께 만들어 진다.

- 혁신 세무사들이 직접 참여해서, 개선 및 검토를 통해 좋은 서비스 만든다
- 세무사업을 위협하는 다른 서비스와 경쟁하여 더 좋은 서비스를 제공한다

3. 신뢰할 수 있다.

- 국내 1위 검증된 시스템 (보안 및 데이터 안정성), 금융클라우드 기반
- 핀테크 상장사 (웹케시) 사내벤처로 안정적인 서비스 제공 기반



앞서가는 세무사님들이 선택하고, 차별화 세무서비스 제공하고 있습니다.



세무법인 송림 / 부산 가입 24.02,26 / 2,600개



반 세무회계사무소 여의도 가입 23.04.05/ 1,451개



세무그룹 세일 / 테헤란로 가입 24.02.14 / 1,955개



대현세무법인 / 테헤란로 가입 24.01.09 / 1,627개



세무법인 더봄 / 역삼 가입 24.02.14 / 826개



세무법인모두 / 용인 가입 23.03.15 / 1,183개



이음세무회계 / 종로구 가입 23.08.29 / 821개



스타세무회계 / 마포 가입 23.03.03 / 769개



라움세무회계 / 마포 가입 23.08.02 / 179개



비에이치엘 / 테헤란로 가입 23.03.21 / 673개



세무법인 동안 / 서초 가입 24.04.30 / 1,295개



세무법인 청년들 / 영등포 가입 23.03.15 / 1,047개



세무법인 비라이트 / 역삼 가입 24.01.09 / 506개



마일리택스 / 선릉 가입 23.03.14 / 98개



가현세무법인 / 청담 가입 24.01.15 / 381개

앞서가는 세무사님들이 선택하고, 차별화 세무서비스 제공하고 있습니다.



세무법인 어울림 / 구로 가입 23.10.04 / 421개



세무법인 파인드 / 강남 가입 24.01.19 / 316개



동탄세무회계 / 화성 가입 23.03.07 / 309개



이효원세무회계, 의정부 가입 23.06.21 / 1,627개



세무법인 BHL, 성수 가입 23.04.04 / 239개



열린세무회계, 논현동 가입 23.09.11 / 211개



제니스 세무회계, 마포 가입 23.03.15 / 199개



절세TV윤나겸세무사무소 가입 24.01.29 / 180개



덕우세무회계 , 역삼 가입 23.05.18 / 173개



릭택스 , 성수 가입 24.02.19 / 160개



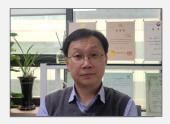
창조 세무회계 , 양천 가입 23.08.24 / 158개



세무법인위드 , 광명점 가입 23.08.16 / 142개



세무회계청율 , 성수 가입 24.04.16 / 130개



세무회계 도유 , 서초 가입 23.04.14 / 130개



나이스세무법인 , 금천 가입 24.04.09 / 127개

세무사 세모리포트 어떻게 생각하는가?

세무사들 사이에서 혁신적이며, 시장을 주도하는 세무사가 말하는 세모R은 세무사의 미래라고 말하고 있습니다.

직접 소프트웨어를 개발하고 싶지만 많은 자금과 시간이 소요되는데 개발한다고 해서 잘 만들 수 있을지 장담할 수 없다고 말합니다. 세모R은 세무사들의 이야기를 가장 잘 경청하고, 함께 발전한다는 점에서 기대가 된다고 말합니다.



스타세무회계 김조겸 대표세무사

세모리포트는 미래다!

"무한 경쟁 시장에서 차별화된 세무서비스를 찾는 과정에서 세모리포트를 만났습니다. "

세무사업을 위협하는 ICT로 부터 차별화된 해답을 찾았습니다!

저는 여러 가지 저희 서비스를 대체하는 기술이나 위협을 하고 있는 여러 광고들 이런 부분 때문에 굉장히 위기의식을 많이 느꼈고요, 특히나 세무기장료를 내면서 아무런 서비스를 받지 못하고 있다. 또는 기장료를 왜 내고 있는지 모르겠다. 이런 이야기를 간간히 듣곤 했었는데, 모바일 앱을 통해서 프리미엄 세무서비스를 제공하면 어떨까 이런 부분을 고민했고 세모리포트에서 그 해답을 찾았습니다.



동탄세무회계 박상현 대표세무사

세모리포트는 강력한 무기다!

제공할 수 있어서 가능한 것 같습니다.

"세무서비스는 자신만의 무기, 차별화가 부족한데 세모리포트를 잘 활용하면 멋진 무기가 될 수 있습니다"

세모리포트를 통해 평균 기장료가 높아졌습니다

일단 세모리포트는 도입하는 회사들은 기장서비스를 일반 기장서비스가 아니고 기장료 자체를 조금 증가 시켜서 대표님들께 제안하고 있습니다. 그 부분들이 대표님들께도 설득이 되어져서 기장료 인상이 되고 있습니다. 전체적인 평균 기장료가 저희 사무실 같은 경우는 도입 전보다 올랐습니다. 세모리포트를 통해서 매월 사업, 손익, 매출/매입 보고서를 제공하고 고객이 미리 대응할 수 있는 서비스를

THE END